



OMNIA7

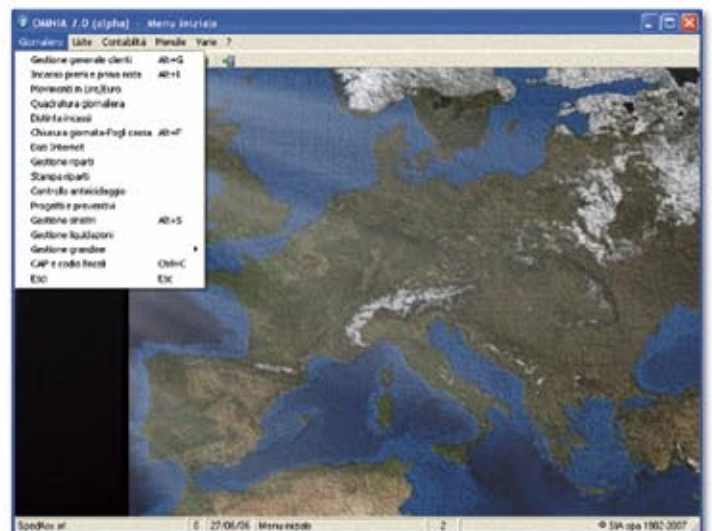
La soluzione back office più diffusa per l'intermediario assicurativo

L'evoluzione naturale del gestionale più conosciuto fra le Agenzie di assicurazione nel mercato Italiano.

La fusione di 20 anni d'esperienza con le nuove tecnologie permette di assolvere alle nuove esigenze in autonomia, con semplicità e a costi contenuti.

Grazie a specifiche interfacce "Mix", è in grado di alimentare la propria base dati recependo in automatico le informazioni da fonti esterne come i sistemi di compagnia.

Permette agli utenti di focalizzarsi sui propri dati e sfruttare agevolmente le funzionalità gestionali e di marketing disponibili.



Omnia7 si distingue per la completezza e per la facilità d'uso che consente l'utilizzo di una vasta gamma di funzioni che permettono di soddisfare la gran parte delle esigenze di un Intermediario Assicurativo "Europeo", sempre al passo con i tempi e le nuove tecnologie.

Funzioni Generali

- Gestione password e profilazione utenti
- Gestione on-line stampanti
- Interrogazioni parametriche libere

Anagrafe – CRM

- Anagrafiche "Marketing Oriented"
- Gestione "Gruppo" e "Relazioni" tra anagrafiche e polizze
- Campagne di vendita
- Gestione mezzi di comunicazione
- Insoluti on-line dei Clienti
- Gestione della Privacy

Gestione Portafoglio

- Visibilità dell'intero portafoglio indipendentemente dalla compagnia
- Storia della polizza
- Storico pagamenti in linea sulle polizze
- Scadenziario in linea
- Controllo insoluti
- Gestione regolazione premio
- Stampa distinta incassi giornaliera con premi e provvigioni per Compagnia/Rapporto
- Quietanzamento con calcolo automatico delle provvigioni
- Gestione anticipazioni alla Clientela (Sospesi)

Office Automation

- Interfaccia verso MS Excel®
- Integrazione verso MS Word®
- Gestione documentale
- Stampa avvisi di scadenza personalizzabili
- Avvisi di scadenza di "gruppo"
- Estrazioni dati
- Gestore testi integrato



Contabilità

- Contabilità generale ordinaria
- Gestione mezzi di pagamento
- Caricamento guidato, controllato e precodificabile dei movimenti contabili
- Creazione automatica movimenti contabili per pagamento premi, abbuoni, sospesi e provvigioni
- Gestione rete vendita (provvigioni, estratti conto, carico quietanze, etc.)
- Coassicurazione (riparti, provvigioni, estratti conto, etc.)
- Gestione provvigioni agenzia e rete
- Statistiche produzione, budget e comparazione esercizi
- Antiriciclaggio
- Situazione finanziaria on-line

Regione	Stivato	Indirizzo	Città	Gruppo
A. CAR		VIA CALABRILLA 17	SPINACCO	S.A.
A. TRE SNC DI ARCONELLI		VIA CALABRILLA 95	SPINACCO	
A. F. S. S.		FRACZONIANO	DESENZE	
A. F. S. CAR		LARGO EUROPA 100/101 T	TORTONA	
A. F. S. T. S.		VIA LOMBA COGERSA 1	CASTELFIBRINO	
A. S. P. ILLIACIARETTO MARFISI		VIA UMBERTO 1 19	CASTELFIBRINO	
ANNOVA MARFISI		VIA UMBERTO 1 19	CASTELFIBRINO	
ABBRAZZESE TARDI		VIA POZZO GRUPPO 24	VOLPEDO	
ARZUFFI MICHIELLO		VIA OTTAGGI	POVUNGIONE	

Funzionalità Opzionali

- Accesso "Internet" per uffici e filiali periferiche
- Gestione informatica ramo cauzioni
- Gestione amministrativa ramo trasporti
- Invio SMS con schedulazione dell'invio e messaggio personalizzato
- Importatore dati da sistemi di compagnia "MIX"

Servizi Integrativi



Portale d'agenzia con accesso al portafoglio per collaboratori e per Clienti



Portale per l'erogazione di formazione on-line specifica

SIA S.p.A.

Largo Parolini, 96 - 36061 Bassano del Grappa - Vicenza Italia

Tel. +39 0424 216 111 - Fax +39 0424 216 200 - info-direct@siaspa.com - www.siaworld.com





www.siaworld.com

Direzione Commerciale e Marketing

info-direct@siaspa.com

Tel 0424.216.111

Soluzione SIA per Intermediari Assicurativi Italiani

*"La conoscenza cresce quando viene condivisa ed utilizzata;
la conoscenza non utilizzata, invece, deteriora"*

Karl Erik Sveiby esperto di knowledge management

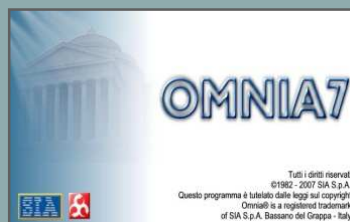
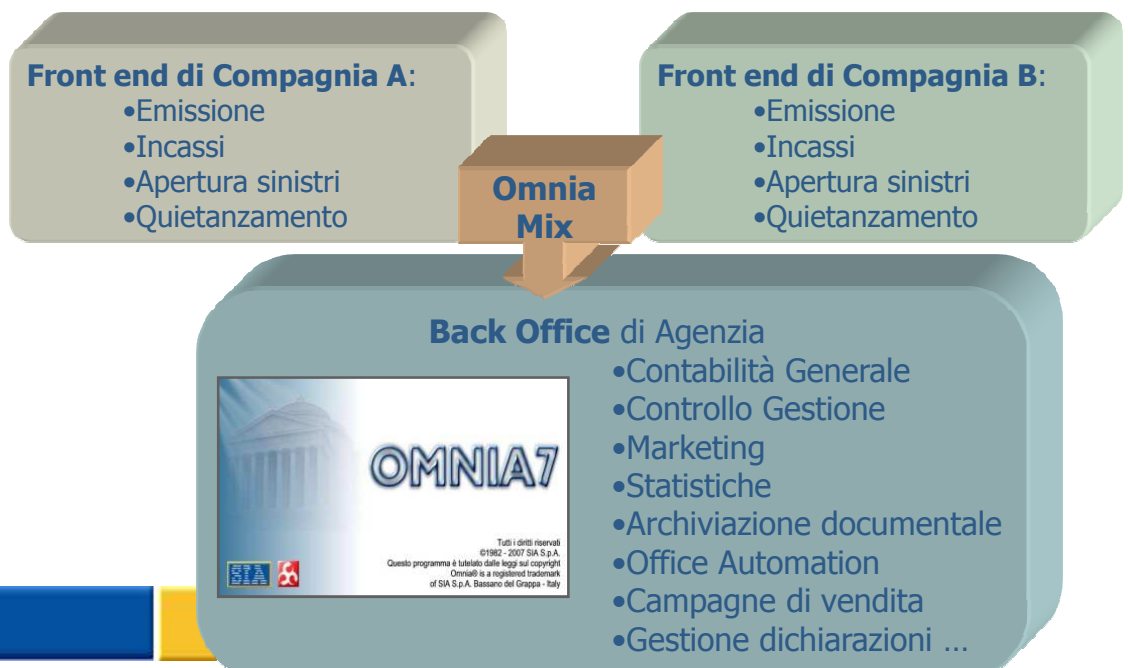


Interfacce di ritorno dati attive

<i>Disponibili e Operativi</i>			
Compagnia	Sistema di Compagnia	Compagnia	Sistema di Compagnia
Arag	2Web	Ala Service (SEAR)	Star Net
Unipol (Aurora e Unipol)	Essig	Helvetia	Gesiass
Aviva e Aviva Vita	On-line	National Suisse	Gesiass
Axa	Omnia7	Italiana	Sigea e Omnia6
Augusta	On-line	Sara	Sara Power
Donau	Millennium	Reale Mutua	Sigea e Omnia6
Duomo	Pass	RSA	Omnia7
Elba Ass.ni	Millennium	Tutela Legale	Millennium
Fondiarìa	Sigma	Uca	Pass
Milano	Sigma	Tua	Pass
Nuova Maa	Sigma	Zurich	NFE
Previdente	Sigma	Allianz	Da estrazioni operatore
Liguria	Millennium e Omnia7	Uniqa	Pass
Sasa	Tarantella		

<i>In fase di realizzazione</i>	
Compagnia	Sistema di Compagnia
Cattolica	Pass (In Sviluppo)
Carige	In Sviluppo
Genial +	In Trattativa

**Omnia
Mix**





Bassano del Grappa, 17 dicembre 2012
Protocollo: n° 6182/012

Spettabile
Gruppo Agenti UNIQA
Via Del Lido, 106
04100 LATINA (LT)

Alla c/a della Dott.ssa **Irene Capozucca**

Oggetto: Convenzione UNIQA 2013 per Omnia7 Agenzia

A seguito dei colloqui intercorsi avendo per soddisfare la vostra esigenza di estendere la convenzione relativa al prodotto SIA denominato Omnia7 comprensivo di modulo per l'importazione dei dati da POSITIVE, è con piacere che proponiamo al vostro gruppo agenti la possibilità di rinnovare la convenzione in scadenza alle seguenti condizioni:

Pacchetto Base Convenzione UNIQA 2013	Listino SIA 2013	Listino Convenzionato	Canone semestrale
Licenza d'Uso Omnia7 Agenzia Multiutenza sino a 5 postazioni in rete Archiviazione documentale integrata Modulo invio email e SMS (200 sms prepagati) Modulo importazione dati da: <i>Uniqa Previdenza</i> <i>Uniqa Assicurazioni</i> <i>Uniqa Protezione</i>	€ 1.500,-	€ 450,-	€ 400,-
Installazione e configurazione base di Omnia7 e Mix UNIQA online su Hardware <u>proprietario</u> e 1 gg presso c/o sede Agenzia per addestramento base. (*)	€ 1.000,-	€ 540,-	
Totale		€ 990,00	€ 400,00

(*) in base alla configurazione prescelta e alla pregressa conoscenza dell'applicativo OMNIA7 da parte degli utenti di agenzia il piano di addestramento base dovrà essere integrato con ulteriore formazione on-line e/o giornate formative c/o la sede agenziale.

Moduli Opzionali Convenzione UNIQA 2013	Listino SIA 2013	Listino Convenzionato	Canone Semestrale
Modulo importazione dati aggiuntivo per compagnia Convenzionata (*)	€ 520,-	€ 150,-	€ 60,-
Modulo importazione dati aggiuntivo per compagnia non Convenzionata (**)	€ 520,-	€ 300,-	€ 60,-
Installazione e configurazione modulo importazione dati	€ 450,-	€ 320,-	
Ulteriori gg di formazione c/o cliente	€ 500,-	€ 400,-	
Ulteriori sessioni di formazione on-line di 1h e ½	€ 150,-	€ 99,-	
Assistenza telefonica su modulo Contabilità Generale	€ 100,-		€ 60,-
Ulteriore postazione in rete	€ 250,-	€ 80,-	€ 40,-

(*) *compagnie convenzionate: Arag, Axa, Aurora (Unipol), Carige, Donau, Elba, Helvetia, Liguria, National Suisse, RSA, Tutela Legale.*

(**) *compagnie non convenzionate: Ala Service, Allianz (RAS-Subalpina), Aviva, Augusta, Cattolica (Duomo), Fondiaria-Sai, Milano Ass.ni (Milano, Nuova MAA, Previdente), Navale, Milano SASA, TUA, UCA, Zurigo Assicurazioni.*



Per le agenzie che dispongono già di un Omnia7 agenzia proprio potranno richiedere il solo modulo di importazione dati ai seguenti costi:

Descrizione	Listino SIA 2013	Listino Convenzionato	Canone Semestrale
Licenza d'uso per modulo importazione dati UNIQA	€ 500,00	--	€ 60,-
Configurazione modulo e installazione on-line ⁽¹⁾	€ 250,00	€ 200,00	
Importazione del portafoglio attivo da Uniqa ⁽²⁾	€ 200,00	€ 120,00	

⁽¹⁾ Attività relativa all'abbinamento delle tabelle e codifiche del SI compagnia con le specifiche dell'agenzia (codici prodotti, codici subagenti, tabelle varie) e installazione on-line

⁽²⁾ Attività per importazione e allineamento di tutto il portafoglio attivo.

NB. Sottolineiamo che l'offerta verrà formalizzata per ogni singola realtà in base alle specifiche esigenze e configurazioni richieste tenendo in considerazione il modello organizzativo e operativo che l'agenzia vorrà attuare. SIA è comunque disponibile a valutare piani di pagamento dilazionati.

Tutti gli importi sono da intendersi IVA ed eventuali spese di trasferta escluse.

Cogliamo l'occasione per porgervi i nostri più cordiali saluti.

Luca Bertollo
SIA spa
Direzione Commerciale e Marketing